RELACION COMERCIO DEUDA Y SUS IMPLICACIONES PARA AMERICA LATINA I

Martha Celina Restrepo Alzate *

INTRODUCCION

Es importante resaltar cómo en los últimos años en América Latina los movimientos de capital dinero de préstamo y sus pagos han pasado a determinar los flujos de la balanza comercial.

A raíz de la crisis de endeudamiento a mediados de 1982, que incrementa el servicio de la deuda por el alza en las tasas de interés y contrae los créditos de parte del sistema financiero internacional, la región se ha visto obligada a generar excedentes en su balanza comercial, básicamente con una fuerte contracción de las importaciones y en algunos años una leve expansión de las exportaciones.

El presente ensayo analiza las condiciones actuales en las que se desenvuelven los intercambios comerciales a nivel del mercado mundial, para mostrar el contrasentido de los ajustes vía comercio como solución al problema de endeudamiento que vive la región.

El trabajo se desarrollará en dos partes: la primera presentará las tendencias más importantes del comercio mundial y la segunda las implicaciones del proceso de ajuste para los países de América Latina.

---

* Profesora asociada del Departamento de Economía de la Universidad Nacional, Seccional Medellín. Area de Relaciones Económicas Internacionales. Agradezco a los profesores Mario Franco H. y Ramiro Restrepo U., sus valiosas sugerencias y comentarios al presente trabajo.

Las discusiones y los seminarios en el área de relaciones económicas internacionales han sido una ayuda valiosa en la realización de este trabajo.

I. EVOLUCION DEL COMERCIO MUNDIAL Y SUS IMPLICACIONES PARA AMERICA LATINA.

Dos aspectos fundamentales han incidido sobre las corrientes de comercio internacional en la década de los ochenta: Las políticas macroeconómicas llevadas a cabo por las grandes economías industrializadas y los procesos de reconversión industrial. En este capítulo se analizará lo antes planteado así como sus incidencias en el comercio regional.

A. Políticas macroeconómicas y su incidencia en las corrientes de comercio

Después del segundo shock petrolero a finales de 1979 el presidente de la reserva federal norteamericana, Paul Volker anuncia un cambio en la política monetaria del país: control inflacionario con una fuerte restricción monetaria y una política fiscal expansiva. Esto generó una fuerte competencia por el crédito y una elevación sin precedentes de la tasa de interés. La estrategia tenía dos objetivos: de un lado consolidar el dólar como divisa clave en las finanzas internacionales, y de otro, inducir al resto del mundo a financiar esta economía a través de la atracción de capitales, para lo cual las crecientes tasas de interés jugarían un papel fundamental [1].

En la tabla 1 se observa la evolución de las tasas de interés que rigen los mercados internacionales de capitales. En los movimientos de la **prime rate** se observa: una tasa alta en 1974 que coincide con el período de recesión del mundo industrializado, una flexibilización entre 1975 y 1978, un endurecimiento a partir de 1979 con un tope máximo en 1981, una desaceleración posterior, y alzas fuertes en 1988. Nótese que entre 1972 y 1979 hay un alza de 7.4 puntos.

---

1. Entre 1979 y 1985 el dólar se revaluó ante otras monedas fuertes como el marco y el yen.

Estas medidas llevaron a una recesión a la economía americana que aunada a las políticas asumidas por los demás países industrializados —restricción monetaria y fiscal— llevaron a una caída del comercio mundial y a una disminución del precio de los productos básicos.

Pero sin duda el efecto más nocivo de la política de elevación de las tasas de interés fue el de propiciar la crisis de solvencia de las naciones deudoras que contrataron sus deudas a tasas flexibles.

Con la crisis de pago desatada en 1982 y ante la perspectiva de una crisis financiera con pérdidas sensibles para los grandes bancos acreedores, la política económica emprendida por las autoridades americanas dieron un pequeño giro al propiciar una expansión monetaria y bajas en las tasas de interés, acompañadas por una política fiscal igualmente expansiva, permitiendo niveles de recuperación importantes en la economía norteamericana. Las tasas de crecimiento del PIB fueron de 3.6% y 6.4% en 1983 y 1984 respectivamente, con efectos positivos en el comercio, sobre todo a nivel del incremento en las importaciones, permitiéndole a esta nación constituirse en el motor de arrastre del comercio mundial.

Los demás países industrializados se recuperaron más lentamente con tasas de 3.2 y 5.1 para Japón, 1.5 y 3.0 para la República Federal Alemana y 0.7 y 1.6 para Francia en los años citados. Esta recuperación, a diferencia de la americana, no se centra en el desarrollo del mercado interno sino en un fuerte incremento de las exportaciones. "En efecto, las importaciones de Estados Unidos en el período 1980-1985 crecieron un 45%, en tanto que las exportaciones se redujeron en 15%. Este crecimiento continuó en 1986. Las exportaciones de Japón en el período 1980-1985 crecieron 42%, en tanto que las importaciones sólo crecieron 9%. Así mismo, las exportaciones de Alemania Federal subieron 27% y sus importaciones sólo 9%" [2].

La recuperación de la economía norteamericana, sin embargo, muestra desde el principio signos de profunda debilidad dada la magnitud del crecimiento del déficit presupuestal, del agotamiento del ahorro del sector privado y de los compromisos del gobierno de mantener una política anti-inflacionaria. Esto conduce nuevamente al congestionamieto del mercado monetario y lógicamente a una

2. CAPUTO, Orlando, "El sistema capitalista en 1986: principales problemas y perspectivas". *Investigación Económica* Nº 181, julio-septiembre 1987. México, p. 174.

nueva alza en las tasas de interés. Los niveles de la tasa de interés hacen que fluyan los capitales mundiales a esta economía convirtiéndola de la nación más acreedora neta a la mayor deudora neta. Dichos niveles también permiten mantener un dólar sobrevaluado, lo que agudiza la acumulación ya creciente de déficit en la balanza comercial y en cuenta corriente, que nuevamente reducen las corrientes de comercio en 1985.

Por su parte las demás potencias industrializadas con Alemania y Japón a la cabeza se empeñan en mantener una política ortodoxa de restricción monetaria y fiscal, ejerciendo un control irrestricto de la deuda pública, lo que se traduce en un escaso dinamismo de su mercado interno y la acumulación de grandes superávits comerciales.

Ante este potencial recesivo de la economía mundial, las principales potencias capitalistas se plantean retóricamente la necesidad de coordinar las políticas macroeconómicas que se ejercen en los estados-nación. Para esto se proponen dos iniciativas:

1. El impulso a la ley **Gramm Rudman Hollings,** que impone límites progresivos al déficit fiscal hasta llegar a una situación de equilibrio en 1991.

2. El acuerdo Plaza celebrado en 1985 entre las autoridades económicas de las cinco principales naciones industrializadas (Japón, Estados Unidos, Alemania, Francia y Reino Unido) que se propone como tarea prioritaria propiciar una caída ordenada del dólar [3].

Estas políticas de coordinación para tratar de solucionar los profundos desequilibrios de la economía mundial tuvieron alcances muy limitados: La ley **Gramm Rudman Hollings** fue declarada inconstitucional y el déficit fiscal ascendió en 1986 a la cuantiosa suma de doscientos veinte mil millones de dólares [4]. La baja del dólar no impidió un nuevo deterioro del déficit comercial estadounidense que pasó de ciento cuarenta y siete mil millones de dólares en 1986 a ciento setenta y un mil millones en 1987 (ver tabla 13) [5]. Se pueden enumerar algunos aspectos por los cuales esta

3. SELA. "La inestabilidad de la economía mundial". *Economía mundial y el desarrollo de América Latina.* 1988, p. 26.

4. OCCI. Observatorio Colombiano de la Coyuntura Internacional. Boletín Nº 9, octubre de 1988.

5. Ibid., p. 2.

política concertada de baja del dólar no tuvo los resultados esperados:

1. La poca efectividad de la devaluación para acelerar un incremento en las exportaciones en el corto plazo, además de que algunos de los principales productores europeos y japoneses redujeron sus márgenes de ganancia para mantener precios competitivos y conservar su participación en el mercado.
2. El dólar sólo se devaluó frente a algunas monedas fuertes como el marco y el yen, signos monetarios de naciones con las cuales la economía americana sólo tiene parte del déficit (40% aproximadamente). Con relación a las monedas de otros países con los cuales se tienen importantes déficits en el comercio, como los del Este Asiático y América Latina, el dólar no se devaluó.
3. El incremento de la demanda interna en los países con grandes superávits (Alemania, Japón y parte de Europa) para dinamizar el mercado mundial choca con fuertes obstáculos, a saber:

a. Las políticas anti-inflacionarias y de control fiscal desestimulan los niveles de inversión.

b. La imposibilidad de aumentar los salarios en momentos en que la tasa de ganancia empresarial ha caído y cuando, además, tal medida afecta la competencia internacional debido a que los mercados están super competidos y a la revaluación de las monedas.

c. Las diferentes ramas de la producción enfrentan problemas de sobreproducción.

El 22 de febrero de 1987 nuevamente aparece en escena la retórica de la cooperación con el Acuerdo **Louvre.** En dicho acuerdo Estados Unidos se compromete a frenar su demanda interna y Alemania y Japón a sostener su nivel de actividad con medidas fiscales y monetarias. En la práctica, la demanda interna en Estados Unidos se acelera en el segundo semestre de 1987, Alemania continúa con su política ortodoxa de control monetario y fiscal elevando su tasa de interés y Japón incrementa su demanda interna pero a niveles muy poco significativos.

"Al no resolverse los desequilibrios comerciales, la estabilización del dólar no podía lograrse sino a través de alzas de las tasas de interés de largo plazo en Estados Unidos y de la compra masiva de dólares en los mercados cambiarios por parte de los bancos

centrales alemán y japonés, provocando una expansión monetaria muy rápida y el aumento de sus tasas de interés de corto plazo. Esta configuración peligrosa desembocó en el crac bursátil de octubre de 1987 que sancionó el proceso de cooperación económica y financiera internacional iniciado por los acuerdos de Louvre y su incapacidad de reducir los desequilibrios financieros en 1986-1987" [6].

A pesar de las medidas efectivas tomadas para contrarrestar el crac de octubre, de la recuperación de la economía americana y de los países del OCDE en 1988, la corrección de los desequilibrios que hoy vive la economía mundial se hace cada vez más difícil, ante la imposibilidad de una regulación monetaria internacional que controle la inestabilidad de la recuperación manifiesta en las fluctuaciones de las tasas de interés y de cambio.

La permanencia de esta situación no sólo coloca el futuro de la economía mundial en la incertidumbre, sino que está llevando a las economías a la adopción de políticas proteccionistas que obstaculizan los flujos de comercio mundial.

B. Los procesos de reconversión industrial

Se vive hoy en las principales economías capitalistas del mundo un proceso de reestructuración económica internacional. "Este movimiento está centrado en una nueva revolución tecnológica que modifica los procesos de trabajo-valorización para hacerlos más flexibles a líneas de montaje y contratación de fuerza de trabajo. Operatividad, costos unitarios y modificación permanente de la línea de moda son los factores básicos de la competencia intercapitalista" [7].

Las nuevas tecnologías que se desprenden de estos procesos y que transforman los flujos de comercio mundial y afectan muy directamente a la región son las tecnologías ligadas a la información o microelectrónica, la biotecnología y los nuevos materiales.

1. La microelectrónica no sólo ha alcanzado un rápido desarrollo sino que abarca un basto campo de actividades y de sectores (agrícola, industrial y servicios).

---

6. Ibid., p. 3.

7. RESTREPO, Ramiro, RESTREPO, Martha C., FRANCO, Mario, "Economía mundial: inestabilidad, reestructuración e incertidumbre". *Economía colombiana* Nº 203, marzo de 1988.

"En efecto, la microelectrónica ha permitido cubrir una gran variedad de tareas que comprenden la recepción, manipulación y transmisión de la información, ya sea que estas actividades sean de naturaleza eléctrica, electromecánica, electrónica, hidráulica, neumática o intelectual" [8]. Seguramente el avance de la microelectrónica hará revisar muchas de las supuestas ventajas comparativas de la región. La robótica por ejemplo se está generalizando en la fabricación de productos intensivos en mano de obra de la industria tradicional.

La participación de América Latina en el desarrollo de este campo está muy lejos de ser significativa a nivel de la economía mundial como más adelante se verá.

2. La biotecnología está ligada a aquellas metodologías y técnicas que tienen que ver con la ingeniería genética, las reconversiones in VITRO de ADN, la fusión celular y el cultivo de tejidos. Se define pues como "la aplicación de principios básicos de las ciencias e ingenierías al procesamiento de materiales para proveer bienes y servicios" [9].

La ampliación a escala industrial abarca seis sectores: agricultura, industria agroalimentaria, salud, energía, química e industria descontaminante.

Los países que lideraron este desarrollo son Estados Unidos, Japón y Alemania en donde se dedican crecientes recursos anuales a la investigación científica. Inicialmente estos recursos provenían del gobierno en su gran mayoría. Hoy la industria tiene la mayor participación. En 1980 de un billón de dólares dedicados a la investigación biotecnológica, 20% provenía de la industria y 80% del gobierno. En 1986 de seis billones asignados, 67% provenía de la industria [10].

En América Latina sólo México, Brasil, Argentina y Cuba tienen alguna participación significativa, sobre todo en las ramas más tradicionales del desarrollo biotecnológico.

Existen ya mercados muy consolidados de productos que se obtienen a partir de estos desarrollos. Por ejemplo mediante la téc-

---

8. MARQUEZ, Miguel, "La cuestión tecnológica en América Latina y el impacto de las nuevas tecnologías en la región". *Economía de América Latina* Nº 15 de 1986, p. 97.

9. MONTOYA, Dolly, "Biotecnología para Colombia el futuro en presente". *Revista Universidad Nacional* Nº 19, marzo-abril 1989, p. 56.

10. Ibid., p. 56.

nica de enzimas se obtiene el jarabe de fructuosa, que en 1984 representaba el 45% del azúcar que se consume en Estados Unidos, creando para los productores de caña de azúcar dificultades de comercialización.

Los países de la región exportadores de productos provenientes de la agricultura tendrán que enfrentar esta nueva calidad que se suma a la ya dura competencia generada por los excedentes de los países industrializados y sus políticas de subsidio.

3. Las tecnologías que desarrollan los nuevos materiales tienden a incentivar industrias ahorradoras de materias primas y energía.

Podemos mencionar algunos de estos materiales: Las cerámicas finas, dadas sus cualidades de reducir peso, resistencia y soportar altas temperaturas, reemplazan varios metales en la producción de máquinas-herramientas, motores, turbinas de gas e industria electrónica. Las fibras ópticas que reemplazan el cobre como conductor electrónico son un buen ejemplo, ya que cincuenta kilogramos de cable de fibra de vidrio transmiten por lo menos la misma cantidad de mensajes telefónicos que mil kilogramos de hilo de cobre y además, producir los cincuenta kilogramos de cable de fibra de vidrio no requiere más del 5% de la energía que se necesita para producir los mil kilogramos de hilo de cobre [11]. Se pueden mencionar también los plásticos y polímeros compuestos que han resultado ser más resistentes, livianos y baratos que el acero y el aluminio en la industria automovilística y en la fabricación de aviones. Además el silicio, componente de la arena, de gran disponibilidad en todo el mundo y de costos muy bajos, es uno de los materiales de base de la industria electrónica. De igual manera se calcula que "las materias primas de un micro-circuito semiconductor representan entre el 1 y el 3% del costo total de producción" [12]. Sin duda el desarrollo de los nuevos materiales está afectando las exportaciones de materias primas y energéticas que constituyen parte fundamental de la oferta exportable de los países de América Latina.

---

11. DRUCKER, Peter F., "Cambios drásticos en la economía mundial". *Facetas* Nº 75, enero 1987.

12. Ibid., p. 4.

C. Tendencias actuales de los flujos del comercio mundial

Los dos aspectos mencionados anteriormente, las políticas macroeconómicas y los procesos de reconversión industrial, están marcando nuevas tendencias sobre las cuales se desenvuelven hoy los intercambios comerciales y que podemos enunciar así: alto grado de proteccionismo, desequilibrios en los balances, nuevos países dominan el escenario del comercio mundial, nuevos productos marcan la dinámica del crecimiento, se asiste a una caída muy fuerte del precio de los productos básicos y a una desaceleración de los ritmos de crecimiento del comercio.

1. Disminución de los ritmos de crecimiento del comercio mundial

En la década de los ochenta se viene observando una desaceleración notable de los ritmos de crecimiento del comercio mundial. La tabla 2 es ilustrativa al respecto: De tasas de crecimiento promedias de 8.5% en volumen entre 1960-1970, se pasa a tasas de 5.0% entre 1971-1980 y a 2.7% entre 1981-1986. Dos aspectos se pueden resaltar de esta caída en los ritmos de crecimiento:

a. Si se toma el crecimiento de las exportaciones en volumen y valor, tabla 3, se observan comportamientos opuestos en muchos años. Por ejemplo crecimiento de signos opuestos en 1981-86, 1984 y 1985. Crecimiento de igual signo, pero magnitudes muy diferentes en 1976-1980 y 1986. Esto tiene que ver de un lado con las fluctuaciones en el valor internacional del dólar, divisa que actúa como moneda mundial y que es generalmente utilizada para homogenizar las exportaciones expresadas en las monedas nacionales, y de otro con las diferencias nacionales de precios de las mercancías exportadas [13].

b. Si se mira la evolución de las exportaciones mundiales por tipo de producto (tabla 4), se nota una caída generalizada en los ritmos de crecimiento. Incluso las manufacturas que tenían ritmos muy acelerados en las últimas décadas crecen 3.0% en 1986, por debajo de los productos de la industria extractiva —que tuvieron una recuperación notable en ese año— y por debajo del promedio global.

---

13. RAINELLI, Miguel, *Le commerce international.* 1988, p. 28.

El crecimiento de las exportaciones de productos agrícolas, tan importantes para la región, alcanza sólo un 1.0% entre 1980-1986 y en 1986 tiene un crecimiento negativo de —1.0%.

Para concluir este apartado podríamos decir, que si bien en la década del setenta el crecimiento del comercio mundial y de las demás formas de relacionamiento económico internacional (crédito, inversión extranjera directa), fueron una salida a la crisis del mundo capitalista y consolidaron las relaciones económicas internacionales, esta tendencia parece revertirse en los ochenta. La tabla 5 es ilustrativa al respecto.

Las exportaciones mundiales pasaron de un crecimiento de 222.2% entre 1970-80 a un 27.3% entre 1980-85. La tasa de crecimiento de los créditos duplica la de las exportaciones en el primer período, 450.2%, para caer abruptamente en el segundo período a un 24.9%. El fortalecimiento del mercado privado de capitales, buscando revalorizarse en la esfera financiera, explica este crecimiento. La banca internacional eleva los niveles de exposición propiciando el enorme endeudamiento de los países en desarrollo en la década del 70. Posteriormente la crisis de pagos reduce ostensiblemente estos niveles de exposición como lo destacan las cifras presentadas.

Los flujos de inversión extranjera directa también sufren una caída considerable al pasar de 65% a 6.9% en los períodos considerados. Para el último, la concentración es muy fuerte entre los países industrializados en los últimos años.

2. Nuevos países y nuevos productos dominan el escenario del comercio mundial y la dinámica de los intercambios

Varios hechos son resaltables en lo que se pudiera llamar la nueva geografía de los intercambios internacionales:

a. El surgimiento del Japón y del Este Asiático cuya participación en los intercambios mundiales pasó de 10% en 1967 a 17% en 1985 (ver tabla 6).

b. La pérdida de liderazgo de la economía norteamericana. Las exportaciones de este país pasan de 16.0% en 1967 a 14.8% en 1985. En 1986 Alemania desplazó a Estados Unidos como el primer exportador del mundo. Japón estuvo muy cerca de la posición americana: en el tercer trimestre de 1986 las exportaciones japonesas fueron superiores a las americanas. (Tablas 6 y 7).

c. La menor importancia relativa de América Latina al lado de los demás países en desarrollo y del Este Europeo. La participación de América Latina no ha variado sustancialmente. En los 18 años considerados pasó de 5.9 en 1967 a 5.0 en 1985.

d. La declinación de la participación de los países petroleros en los intercambios mundiales. Las exportaciones petroleras pasaron de 6.4% en 1980 a 4.7% en 1985.

Lafay y **Herzog** hacen un planteamiento interesante a propósito de lo descrito anteriormente: "La nueva geografía del comercio internacional que se diseña desde el principio de los ochenta nos obliga a repensar las concepciones heredadas del pasado. Desde un punto estrictamente económico las nociones de sur o de tercer mundo no tienen hoy un verdadero significado puesto que los países de América Latina, Africa y Asia experimentan evoluciones diferentes. Pero el norte tiende igualmente a estallar, incluso al interior de la economía americana la fachada del Pacífico sustituye cada vez más la fachada del Atlántico" [14].

Si analizamos la composición de los intercambios mundiales por productos, tabla 8, encontramos una participación importante de los productos manufacturados que pasan de 49% en 1967 a 66% en 1985. Los productos energéticos tienen una abierta caída al igual que las materias primas. Las transformaciones en los procesos productivos como se describió antes, están incidiendo en este último tipo de bienes.

En lo que respecta al comercio de manufacturas se pueden resaltar dos aspectos:

a. Este comercio se concentra en los países desarrollados. En 1984 los países en desarrollo participaban con un 13% del total de las exportaciones manufactureras mundiales. Si se tiene en cuenta que los países del Sudeste Asiático (Taiwan, Corea del Sur, Hong-Kong, Singapur) dominaron este comercio en un 50% en 1973 y en un 60% en 1986, la situación es más dramática para el resto de países que lo que indica la cifra global. En América Latina sólo es relievante la participación de dos países: México y Brasil, ya que la mayoría de las exportaciones de la región siguen siendo alimentos y materias primas. (Tabla 9).

b. La dinámica de los intercambios de bienes manufacturados se concentra hoy en productos de la industria electrónica (ta-

14. LAFAY, Gerard, HERZOG, Collette, "La nouvelle geographie du commerce". *Cahiers francais* Nº 229, p. 34.

bla 10). Los países desarrollados dominan las exportaciones e importaciones de estos bienes (tablas 11 y 12). Japón se destaca como el mayor exportador. Estados Unidos como el segundo exportador y el mayor importador.

La participación más notable de los países en desarrollo proviene del Sudeste Asiático, congruente con lo que se planteaba antes de la participación activa de estos países en los intercambios mundiales en los ochenta. Incluso su participación está a la par de países desarrollados como Francia, Canadá e Italia. La participación de América Latina es muy débil, figuran como exportadores México y Brasil. La mayoría de las exportaciones manufactureras de América Latina están constituidas por bienes que ya no tienen una dinámica importante en el mercado mundial tales como textiles, calzado, acero y que se encuentran afectados por altos niveles de protección.

3. Desequilibrios en los balances

Una de las tendencias más relievantes de las corrientes de comercio mundial son los profundos desequilibrios en los balances comerciales y en cuenta corriente entre los países intercambiantes. Ya no hay, a la manera neoclásica, una tendencia al equilibrio con posibles desequilibrios temporales. Estos últimos son la norma, la forma en que se manifiestan los intercambios.

La polarización de los balances juega un papel trascendental en el funcionamiento actual de la economía mundial. En lo que respecta a los balances comerciales se puede resaltar:

a. Los enormes déficits acumulados por la economía norteamericana, que se explican por la política asumida por este país, ya descrita anteriormente. En 1987 la magnitud del déficit alcanza los ciento setenta mil millones de dólares, situación que está llevando a este país a ejercer fuertes presiones proteccionistas contra sus socios comerciales (ver tabla 13).

b. En contraposición la economía japonesa y alemana acumulan enormes superávits, para 1986 la suma equivale al déficit americano (tabla 13).

Nótese que a pesar de la concertación política entre las economías más desarrolladas en 1985, los desequilibrios se acentúan en 1986 y 1987. La política de revaluaciones tiene poca incidencia en modificar la capacidad competitiva de las exportaciones de estos países y por tanto poco cambian los superávits.

c. Para los países en desarrollo la situación se polariza entre los exportadores y no exportadores de petróleo. Los primeros acumulan significativos superávits, sobre todo a comienzos de la década: ciento sesenta y ocho mil millones de dólares en 1980. En 1986 hay una caída fuerte, situándose en dieciocho mil millones de dólares. Los segundos generalmente acumulan déficits en sus balances. Los países deudores han mostrado una tendencia a la disminución de su déficit, presionados por los compromisos que les impone el pago de la deuda. (Tabla 13).

Si analizamos el balance en cuenta corriente, el déficit se atenúa para algunos países deficitarios en su balance comercial. Es el caso de Estados Unidos por su balance de servicios altamente positivo.

Los países con grandes superávits —Alemania y Japón— al contabilizar la balanza de servicios, negativa entre 1980 y 1986, también disminuyen su superávit.

Para el conjunto de países en desarrollo, la balanza de servicios es altamente negativa, lo que acentúa los déficits en la cuenta corriente. Incluso para los países exportadores de petróleo la cuenta corriente es negativa entre 1982 y 1986.

En América Latina a pesar de la generación de excedentes comerciales a partir de 1983, fundamentalmente con la contracción de las importaciones, éstos no alcanzan a cubrir el enorme déficit de la cuenta de servicios ocasionado por los altos intereses que se pagan por la deuda externa.

4. Caída en el precio de los productos básicos

Desde 1980 la caída de los precios de los productos básicos se manifiesta como una tendencia relievante en las relaciones de intercambio entre las naciones. "Para principios de 1986 los precios de las materias primas habían llegado a sus niveles más bajos de la historia con relación a los precios de los bienes manufacturados y servicios; en general, tan bajos como en los peores años de la gran depresión, y en algunos casos, por ejemplo el plomo y el cobre, más bajos que en el año 1932" [15].

En efecto, si se excluyen las bebidas tropicales, el año de 1986 es el de mayor caída para todos los bienes incluidos en la ta-

15. DRUCKER, Peter F., "Cambios drásticos en la economía mundial". *Facetas* Nº 75. Enero 1987.

bla 14. La situación excepcional de las bebidas tropicales se debe al incremento de los precios del café en la coyuntura 1985-1986 por problemas de producción en Brasil mayor exportador mundial.

Después de 1986 se da una cierta recuperación del precio de los productos básicos, explicada en parte por las sequías del medio oeste de Estados Unidos en 1988 que elevan los precios de algunos alimentos como: maíz, trigo, cebada, avena, soya [16].

Es importante anotar que la recuperación de un lado no logra contrarrestar la tendencia y de otro no es una recuperación respecto al precio de las manufacturas, aunque no se tienen los datos consolidados para 1987 y 1988 de estas últimas.

Para los países exportadores de estos bienes, el panorama descrito ha significado un enorme deterioro de los términos del intercambio, que se traduce en una disminución creciente de sus ingresos, agudizando la ya crítica situación de sus economías y las condiciones para responder a las pesadas obligaciones que les impone el pago de la deuda. Los países exportadores de manufacturas y muy especialmente los desarrollados, son los que se han lucrado de esta situación. "Además de su contribución indirecta a la disminución de la tasa de inflación, la disminución en los precios de las importaciones de los países en desarrollo en 1986 significó una ganancia de aproximadamente cincuenta y seis mil millones de dólares para las economías de mercado desarrolladas en su totalidad. Sus ganancias resultantes de los precios de exportación más altos equivalió a otros treinta y ocho mil millones de dólares. El total de las ganancias en las condiciones de intercambio de estas economías ascendió así aproximadamente a noventa y cuatro mil millones de dólares" [17].

Sobre las causas del deterioro del precio de los productos básicos se pueden citar entre otros los siguientes aspectos:

a. Bajo crecimiento de la demanda mundial de estos productos.

La crisis generalizada del mundo capitalista ha traído como consecuencias la disminución de los ritmos de crecimiento de la producción, además la aplicación de procesos de ajuste ortodoxos contraen la expansión de la demanda y el estancamiento de los niveles de ingreso.

---

16. OCCI, Nº 8, septiembre 1988.

17. NACIONES UNIDAS, *Estudio Económico Mundial.* 1987, p. 115.

b. Cambio en el uso de las materias primas.

Los procesos de reconversión industrial liderados por los avances tecnológicos que se describieron antes, han llevado a un proceso de sustitución de materias primas tradicionales y a una fuerte reducción de su uso. Las necesidades de materias primas por unidad de producción han venido disminuyendo en los procesos que involucran la aplicación de las nuevas tecnologías.

c. Sobreproducción mundial.

A la sobreproducción mundial de manufacturas que vive el mundo capitalista en crisis, se agrega muy específicamente en la crisis cíclica de 1980-1982, una sobreproducción de materias primas, alimentos y energéticos.

Por ejemplo a nivel de los productos básicos agrarios, la oferta se ha incrementado en los últimos años a raíz de los propios adelantos tecnológicos en la agricultura, del incremento de la producción en otras áreas, de la política de subsidios de la Comunidad Económica Europea y de Estados Unidos y de la necesidad de los países endeudados de aumentar su oferta exportable para pagar la deuda, entre otros. "Las existencias mundiales estimadas de cereales aumentaron de doscientos cuarenta y ocho millones de toneladas en 1981 a trescientos noventa y nueve millones en 1986, más o menos un 60%" [18].

Así mismo se podría ejemplificar el caso de las demás materias primas y de la disponibilidad de energía mundial con las nuevas fuentes alternativas.

d. Desarrollo de nuevos sectores.

Se refiere específicamente al desarrollo del sector servicios, que ha pasado a tener una importante participación en el PIB de los países industrializados. Para la economía norteamericana representa dos tercios de su producto nacional bruto, emplea más del 70% de su fuerza laboral y ha generado aproximadamente 86% de los nuevos empleos en las últimas décadas.

Los servicios tienen una demanda menor de materiales que la producción industrial y agrícola.

Como se analizó antes, la dinámica de los intercambios descansa hoy en algunos bienes manufacturados. No obstante, una par-

18. Ibid., p. 117.

te no despreciable del comercio son bienes básicos. Estos constituyen el 70% del total de las exportaciones de los países en desarrollo. Las tendencias que los precios están presentando en los últimos años, agudizan los problemas de liquidez de estas economías.

Esta problemática atañe en forma muy estrecha a las economías de la región. En la tabla 9 se puede observar:

1. Que los productos básicos son los principales renglones de exportación.
2. Que los precios de todos los productos se incrementan entre 1970 y 1979 y a tasas relativamente altas.
3. Que entre 1980 y 1987 gran parte de los productos tienen tasas de crecimiento negativas y los productos que crecen lo hacen a tasas muy bajas con respecto al primer período.

Los términos de intercambio en la década de los ochenta, por consiguiente se han deteriorado como claramente puede observarse en la tabla 15.

5. Recrudecimiento del proteccionismo

El proteccionismo es quizás uno de los aspectos más debatidos en las actuales condiciones de desarrollo de los intercambios mundiales.

Lo que hoy se llama nuevo proteccionismo hace referencia al surgimiento de todo tipo de obstáculos al comercio, diferentes de los tradicionales aranceles y que algunos han llamado **"barreras no arancelarias"**: Restricciones voluntarias a las exportaciones, acuerdos ordenados de comercialización (cuotas), medidas contra la inundación de mercados, derechos compensatorios, acuerdos bilaterales, normas y prácticas burocráticas, cláusulas de salvaguardia.

De estas medidas no arancelarias podemos destacar dos tipos:

1. Aquéllas que son visible y políticamente negociables como la restricción voluntaria a las exportaciones y las cuotas y
2. Aquéllas que sin ser abiertamente proteccionistas o contrarias a las normas del GATT, ejercen tal efecto; es el caso de las normas y prácticas burocráticas.

Las primeras se han desarrollado ampliamente en la década de los ochenta, sobre todo las **restricciones voluntarias a las exportaciones,** que prácticamente regulan el comercio de los Estados Unidos con la Comunidad Económica Europea, el Sudeste Asiático y Japón y entre Japón y la Comunidad Económica Europea.

Los Estados Unidos venían ejerciendo presiones proteccionistas sobre algunas exportaciones de la Comunidad Económica Europea, como en el caso del acero y la aeronáutica. Se alegaban siempre problemas de dumping por los subsidios que recibe la Comunidad Económica Europea. Esta, sin embargo, se ha defendido de dichos cargos pero se ha visto obligada a pactar acuerdos de restricción voluntaria.

En el caso de la producción japonesa de automóviles, ninguna base legal se ha encontrado para acusar a este país de comercio desleal, y sin embargo se ejercen presiones proteccionistas —muy contrarias a la filosofía librecambista que defiende Estados Unidos en los foros internacionales— que han obligado a este país a firmar acuerdos de restricción voluntaria a las exportaciones [19].

Las segundas prácticas que constituyen un "proteccionismo velado" proliferan hoy en el comercio mundial. Se pueden traer a cuento algunas ejemplificaciones: Las normas de calidad que aplican los países, especialmente los desarrollados a los productos de importación, normas que muchas veces no se cumplen para la propia industria nacional. Rainelli [20] describe dos ejemplos típicos para Alemania y Francia: El gobierno alemán publica, basado en un texto del siglo XVI, los componentes autorizados para fabricar cerveza, esto con el fin de controlar las importaciones provenientes de Francia a su vez, como un mecanismo burocrático de controlar importaciones exige que todas las etiquetas y especificaciones de los productos a importar sean traducidas al francés.

Igualmente se podrían describir muchas prácticas que sobre los productos de exportación de los países del tercer mundo —en particular sobre los de origen agrario— ejercen las naciones desarrolladas, que muestran la tendencia no ya a un "comercio libre" sino a un comercio administrado.

Este proteccionismo no se ejerce hoy solamente sobre los sectores más tradicionales: textiles, siderurgia, calzado, sino que

---

19. RAINELLI, Miguel, *Le commerce international.* p. 38.

20. Ibid., p. 38.

abarca otras ramas de la producción: automóviles, aeronáutica, máquinas, herramientas, etc., con excepción de aquellos denominados de "alta tecnología". Por ejemplo desde 1987 las relaciones comerciales entre la Comunidad Económica Europea y Estados Unidos se han vuelto conflictivas en la rama de la aeronáutica. El motivo del litigio surgió con el lanzamiento por parte de un consorcio europeo de aviones A-330 y 340 que compiten directamente con dos líneas americanas, la **Boeing** y la **MacDonnel Douglas** [21]. Estados Unidos acusa a la Comunidad Económica Europea de comercio desleal, ya que los subsidios a esta industria, supuestamente, colocan los precios en el mercado internacional por debajo del "precio normal" de producción. Posiblemente la solución a este conflicto termine como en el caso del acero en acuerdos de restricción voluntaria.

Las nuevas tendencias proteccionistas afectan la totalidad del comercio mundial, tanto el de los países desarrollados como el de los países en desarrollo, con niveles de afectación más altos para estos últimos como lo puede demostrar la tabla 16.

De los países desarrollados el que más ha incrementado sus niveles de protección es Estados Unidos, presionado por su enorme déficit en la balanza comercial. Le siguen Canadá y la Comunidad Económica Europea (tabla 17). Esto tiene serias repercusiones sobre el comercio de América Latina, ya que es Estados Unidos el principal receptor de sus productos de exportación.

El resurgimiento del proteccionismo no sólo es un obstáculo para la dinámica de los intercambios mundiales, sino que representa un costo muy elevado para los países intercambiantes. El Banco Mundial ha calculado que para los países en desarrollo los costos del proteccionismo fluctúan entre el 2.5% y el 9.0% del Producto Nacional Bruto y entre 0.3% y 0.5% para los países industrializados. Si se analizan algunos sectores en particular, estos costos son aún más elevados. Por ejemplo el costo de protección a la agricultura varía desde 3.0% del producto agrícola total en Estados Unidos, hasta el 16% en la Comunidad Económica Europea. El costo de protección a la industria del acero en Estados Unidos ascendió a la suma de dos billones de dólares en 1985 [22].

Para los países de América Latina como para los demás países en desarrollo estas tendencias vienen afectando sensiblemente sus

21. Ibid., p. 39.

22. WORLD DEVELOPMENT, *Report*, 1988.

exportaciones. La tabla 16 muestra cómo estos países son los más afectados por las barreras no tarifarias y se puede ver más claramente para América Latina en la tabla 18. Los niveles de protección para esta última región son en muchas ocasiones más elevados que para otras zonas en desarrollo como Africa. Por ejemplo, para las exportaciones de materias primas agrícolas se tiene el trato menos favorable: 10% contra 3% de Africa y 3% de Asia.

Además de estas restricciones no arancelarias los productos agrícolas y las materias primas agrícolas que exporta América Latina enfrentan los enormes subsidios que otorgan a la agricultura Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea.

"Se ha estimado que los subsidios agrícolas directos en los Estados Unidos aumentaron hasta aproximadamente veinticinco billones en el año fiscal de 1987 o aproximadamente el 17% del déficit presupuestal federal. Los subsidios agrícolas bajo el CAP (Política Agrícola Común de la Comunidad Económica Europea) aumentaron a treinta y tres billones en 1987 y ha sido un significativo recurso de fricción entre los miembros" [23].

Uno de los aspectos que más puede lesionar las exportaciones de América Latina es la aprobación de la nueva ley comercial por parte del Congreso de los Estados Unidos en 1988. Aunque no se conoce la redacción final, los diferentes proyectos presentados ya contemplan una alta dosis de protección que se inicia con la reformulación en 1984 a la ley de 1974. Los proyectos y reformulaciones mencionados ya institucionalizaban algunas prácticas como:

a. Bilateralización del comercio versus la multilateralización con la legalización de instrumentos propios para estas acciones.

b. Reducción de los alcances del Sistema General de Preferencias (S. P. G.) en puntos como:

— Ampliación de la lista de productos "sensibles" (no susceptibles de acogerse al S. P. G.).

— Reducción gradual del tratamiento preferencial a los países en desarrollo, sobre todo a los de desarrollo intermedio.

c. La expansión y garantía de la inversión extranjera a través del

23. Ibid.

establecimiento de una vinculación formal entre comercio y tratamiento a la inversión extranjera directa (I. E. D.) [24].

En el seno del organismo representativo de la institucionalidad del comercio internacional, GATT (Acuerdo General sobre Tarifas y Aranceles) continúan con mucha lentitud las negociaciones en el marco de la Ronda Uruguay, iniciada en 1986 por noventa y dos naciones signatarias del acuerdo.

Las perspectivas sobre los buenos resultados de estas negociaciones, para contrarrestar las tendencias negativas que hoy se ciernen sobre el comercio mundial no son alentadoras, ya que:

a. Los países industrializados no muestran una voluntad explícita de resolver los problemas que más inciden en el deterioro del comercio: más bien tratan de orientar las discusiones hacia sus intereses más inmediatos. Es el caso de Estados Unidos que pretende que el centro del debate gire alrededor de la inclusión de los servicios. A raíz de la oposición radical de algunos países en desarrollo encabezados por Brasil e India se hacían estas declaraciones: "Si los países que han adoptado una línea dura no ceden en cuanto a los servicios, las perspectivas para la siguiente ronda son dudosas. Estados Unidos ha manifestado que si ve que el GATT llega a paralizarse por la confrontación Norte-Sur, podría retirarse de esta ronda y buscar formas de alentar la liberación comercial con otros países que tengan la misma mentalidad" [25].

Por su parte los países en desarrollo, de características muy heterogéneas en cuanto a su grado de industrialización, niveles culturales y áreas de influencia se encuentran divididos. Su presión como bloque en las mesas de negociaciones internacionales es más deseo en algunos discursos retóricos que realidad. Como se mencionaba antes, para el caso de la negociación sobre servicios se manifiesta una fuerte división entre los que se oponen a la inclusión y los que apoyan a Estados Unidos.

b. No se han presentado en las actuales negociaciones proposiciones tendientes a una reestructuración a fondo de este organismo, fundado para regular y contrarrestar las tendencias proteccionistas más tradicionales: aranceles y tarifas. Sin embargo co-

---

24. RESTREPO, Martha C., RESTREPO, Ramiro, FRANCO, Mario, "Comercio y nuevo proteccionismo". *El Colombiano*, Medellín, julio 1988.

25. THE ECONOMIST, "Nuevas reglas para un juego que ha cambiado". 13 de octubre de 1986, pp. 63-69. Citado por *Contextos* Nº 72, noviembre de 1986.

mo se ha analizado, las medidas proteccionistas que más proliferan hoy son las barreras no arancelarias que incluso contradicen los principios del GATT, como es el caso de las restricciones voluntarias y el principio de reciprocidad.

A la debilidad ya notoria de este organismo desde su fundación en 1947, por no disponer de elementos jurídicos válidos para resolver las disputas y demandas de las partes contratantes, se suma el hecho de que los elementos de la nueva protección rebasan sus propias normas legales.

c. A pesar de que en las declaraciones retóricas de este organismo —como la de Punta del Este— están presentes la vinculación comercio, moneda, finanzas y desarrollo, no están al orden del día de las actuales negociaciones proposiciones serias tendientes a resolver el problema de la deuda de los países del tercer mundo que tanto incide sobre el comportamiento del mercado mundial. No se esbozan propuestas como apertura versus condonación total o parcial de la deuda, inclusión de servicios versus condonación parcial u otras que puedan impulsar los países acreedores y deudores.

d. No hay compromisos reales de las principales potencias capitalistas de orientar sus políticas económicas nacionales de acuerdo con ciertos lineamientos multilaterales trazados en este organismo; por el contrario la suerte de éstos dependerá de las políticas que asuman estos países.

Hace poco se llegó a un acuerdo en materia de agricultura que es uno de los puntos más álgidos en las negociaciones. Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea decidieron congelar los subsidios a la agricultura y a partir de 1990 empezar a reducirlos [26]. El éxito de este acuerdo que es de gran importancia para los países en desarrollo y que ha sido impulsado por el grupo de CAIRNS [27], no dependerá tanto de las negociaciones al interior de este organismo, como de la evolución de las políticas económicas entre las mayores potencias —Japón, Estados Unidos y la Comunidad Económica Europea— que hoy debaten sobre los cos-

---

26. EL TIEMPO, lunes 17 de abril de 1989.

27. El grupo de CAIRNS se creó en Australia en 1986. Está compuesto por 14 países exportadores de productos agrícolas: Colombia, Argentina, Australia, Indonesia, Malasia, Nueva Zelandia, Tailandia y Uruguay. Impulsa en las negociaciones del GATT una liberación del comercio agrícola, con trato preferencial para los países en desarrollo.

tos fiscales que para estas economías representa mantener los subsidios.

En síntesis el restablecimiento de un nuevo orden en materia comercial estará supeditado a las políticas que asuman los países hegemónicos, y a éstas estará supeditada la institucionalidad del comercio (GATT).

TABLA 1. Tasas internacionales de interés, 1972-1989

Años	Libor a 6 meses %	Libor a un año %	Prime rate %
1972	6.0	—	5.25
1973	9.4	—	8.02
1974	10.84	—	10.80
1975	7.75	—	7.86
1976	6.12	—	6.84
1977	6.37	—	6.82
1978	9.20	9.30	9.06
1979	12.15	11.70	12.67
1980	14.3	3.44	15.27
1981	16.72	16.13	18.87
1982	13.6	13.69	14.86
1983	9.93	10.18	10.79
1984	11.29	11.82	12.04
1985	8.64	9.11	9.23
1986	6.85	6.95	8.23
1987	7.30	7.61	8.21
1988*	8.578	—	9.5
1989**	10.37	—	11.50

* Junio 15.

** Marzo 15.

Fuente: FMI, Estadísticas Financieras Internacionales, 1987, 1988, Washington Letter (varios números). OCCI, Boletín Nº 14.

TABLA 2. Tasas de crecimiento del comercio

	1960-70	1971-80	1981-86	1984	1985	1986	1987	1988
Volumen del Comercio Mundial	8.5	5.0	2.7	8.9	3.2	3.5	3.0	4.0

Fuente: Estudio Económico Mundial 1987, Naciones Unidas.

TABLA 3. Crecimiento de las exportaciones mundiales

	1976-80	1981-86	1984	1985	1986	1987a
Tasa de crecimiento en volumen	5.2	2.1	7.6	3.0	3.5	3.0
Tasa de crecimiento en valor	12.1	—1.3	—2.2	—1.8	6.6	10.6

Fuente:. *Estudio Económico Mundial 1987. Naciones Unidas*
a: Preliminar.

TABLA 4. Crecimiento de las exportaciones mundiales por productos (tasas anuales en volumen)

	1960-70	1970-80	1980-86	1985	1986
Productos agrícolas	4.0	4.5	1.0	9.0	—1.0
Manufacturas	10.5	7.0	4.5	5.0	3.0
Productos de la Industria extractiva	7.0	1.5	—1.5	—2.0	7.5

Fuente: GATT. El Comercio Internacional 1986-1987.

TABLA 5. Crecimiento de las relaciones económicas internacionales y del PIB (porcentaje de crecimiento en dólares constantes. Ultimo año respecto del primero).

	1950-60	60-70	70-80	80-83	80 85
Exportaciones mundiales	56.4	78.5	222.2	26.9	27.3
Crédito internacional (activos bancarios y del exterior)	...	...	450.2	10.6	24.9
Inversiones directas de Estados Unidos en el exterior y del exterior en Estados Unidos	...	...	65.0	7.5	6.9
PIB Países Industrializados	50.5	59.8	34.6	1.3	12.8

...Información no disponible en las fuentes consultadas.

Fuente: FMI, Estadísticas Financieras Internacionales, Anuario de 1986 y otros. Departamento de Comercio de Estados Unidos, Survey of Current Business, varios números. Citado por Orlando Caputo y Stay, Jaime, La Economía Mundial Capitalista y América Latina, Economía de América Latina, Nº 16, 1988.

TABLA 6. Distribución geográfica de los intercambios (Porcentaje)

	1967	1973	1980	1984	1985
Estados Unidos	16.0	13.8	12.4	15.0	14.8
Europa Occidental	45.4	48.2	44.8	40.7	41.3
Japón	4.4	5.8	5.9	7.0	7.0
Países asiáticos en desarrollo	5.9	6.0	7.8	9.6	9.8
Golfo [a]	2.1	2.7	6.4	5.3	4.7
Canzas [b]	8.3	7.0	5.2	5.9	6.0
América Latina	5.9	4.9	5.7	5.2	5.0
Africa	4.1	3.9	4.8	3.8	3.6
Europa del Este	7.8	6.8	5.8	6.4	6.6
Mundo	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

a: Países del Golfo Pérsico.

b: Canadá, Australia, Nueva Zelandia y Africa del Sur.

Fuente:. Centre d'Etudes prospectives et d'informations internationales (CEPII), base de datos CHELEN (Comptes Harmonisés sur les Echanges et l'Economie Mondiales). Cahiers, Français Nº 229. 1987.

TABLA 7. Exportaciones (en miles de millones de dólares corrientes)

	1975	1980	1985	1986
Estados Unidos	108	221	213	217
Japón	56	130	177	210
Alemania Federal	90	193	184	243

Fuente: FMI, Estadísticas Financieras Internacionales, Anuario 1986 y 1987.

TABLA 8. Composición de los intercambios mundiales (dólares a precios y tipos de cambio de 1980)

	1967	1985
Productos manufacturados	49	66
Productos energéticos	31	16
Productos alimentarios	12	12
Otras materias primas	7	6

Fuente: Centro D'Etudes prospectives et informations internacionales, base de datos CHELEM (Comptes Harmonisès sur les Echanges et l'Economie Mondiales). Citado por SELA, 1988.

TABLA 9. Crecimiento del precio de los principales productos de exportación en América Latina. (Cambios anuales porcentuales)

	1970-79	1980-87	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987
Precios productos básicos (Exp. petróleo	10.5	—2.7	5.1	—14.4	— 8.1	6.0	— 0.4	— 8.5	5.0	— 6.0
Bananas 2	8.0	2.3	15.1	7.0	— 6.6	14.5	—13.9	2.9	3.9	— 4.7
Bauxita 3	14.2	2.5	39.2	1.8	— 3.7	—13.8	— 8.1	— 0.4	NA	NA
Carne congelada 4	18.1	4.2	7.1	—17.5	9.7	— 1.5	9.4	— 4.7	27.1	NA
Carne proces.	14.7	—2.1	23.5	— 6.3	—26.0	— 8.7	— 9.7	— 1.4	14.1	NA
Cacao en grano	22.8	—4.1	—23.9	—18.3	—22.0	21.7	26.7	— 9.8	— 3.1	NA
Café 5	24.8	6.0	— 7.1	—42.0	13.8	6.6	11.4	— 7.8	66.7	NA
Café 6	18.8	1.3	17.6	—24.7	10.6	— 6.3	5.7	1.1	30.0	—44.0
Cobre 7	6.9	—0.1	10.7	—20.2	—15.0	7.5	—13.6	3.0	— 3.4	30.0
Algodón 6	14.6	2.2	12.3	—10.2	—13.7	20.7	NA	NA	NA	NA
Mineral de Fe./5	8.4	—0.4	16.3	— 9.7	6.5	— 8.6	— 3.6	— 1.9	— 3.4	— 1.6
Azúcar 9	25.1	13.3	196.9	—41.7	—50.2	0.7	—38.5	22.1	49.3	11.6
Azúcar 5	18.7	8.3	148.0	—22.4	—44.3	0.5	— 3.1	—27.4	6.5	NA
Estaño 10	17.9	—10.2	13.1	—16.6	— 9.3	2.1	— 5.5	— 2.7	—52.2	NA
Trigo 5	14.0	—3.5	20.2	11.7	—17.7	—14.0	— 7.1	—11.3	—16.9	NA
Zinc 10	12.0	0.7	0.2	14.0	— 4.7	— 6.4	—25.3	—14.1	— 9.3	NA
Zinc 11	14.3	3.6	17.5	13.4	0.3	7.7	13.2	—12.3	— 14.4	NA
Maíz 13							3.1	—19.1	—16.2	NA

2. Base índice US$ céntimos libras
3. Base índice US$/Ton²
4. Base índice US$ centavos/libra
5. Brasil base índice US$ centavos/libra
6. Colombia base índice US$ centavos/libra
7. Londres US centavos/libra
8. México base índice US$ centavos/libra
9. Caribe base índice US$ centavos/libra
10. Bolivia base índice US$ centavos/libra
11. Perú base índice US$ centavos/libra.
13. Dólares por tonelada métrica.

Fuente: World, bank, World debt tables, edition 1987-88 citado por SELA 1988. CEPAL Estudio Económico de América Latina y el Caribe 1988.

TABLA 10. Participación de algunos sectores en el comercio mundial (1967-1984 %)

	1967	1984
Alimento	16	9
Metales	9	5
Textiles	7	6
Electromecánica	19	19
Electrónica	4	6
Energía	7	13
Servicios	15	14
Transferencia	6	6
Utilidades	7	14

Fuente:.CEPIL, Le Commerce International, Cahiers Francais Nº 229, 1987.

TABLA 11. Principales exportadores de productos electrónicos 1979 - 1985. (Miles de millones de dólares)

Productos electrónicos	1979	1983	1984	1985
Países desarrollados	56.76	84.20	102.68	108.80
Japón	13.77	26.78	35.50	36.26
Estados Unidos	14.32	23.09	27.29	26.49
Alemania, Rep. Fed.	7.60	8.56	9.25	10.72
Reino Unido	4.75	5.90	7.34	8.77
Francia	3.96	4.51	5.02	5.86
Países Bajos	2.93	3.00	3.55	3.67
Canadá	1.31	2.44	3.41	3.47
Italia	2.01	2.51	2.82	3.62
Irlanda	0.51	1.45	1.99	2.28
Suecia	1.58	1.76	1.85	2.24
Regiones en desarrollo				
Taiwan (a)	2.15	3.23	(4.55)	(4.50)
Rep. de Corea	1.59	2.67	3.65	3.75
Hong - Kong	1.35	2.04	2.80	2.25
Singapur (b)	2.078	3.36	4.34	4.19
Malasia	0.93	(1.75)	(2.30)	(2.10)
Filipinas (c)	0.30	0.89	1.15	0.81
Tailandia	0.05	0.18	0.31	0.26
México (c)	0.9	1.49	1.79	1.94
Brasil	0.21	0.30	0.44	0.45

a: Cifras parcialmente estimadas.

b: Incluidas las exportaciones.

c: Importaciones de países desarrollados procedentes del país respectivo.

Fuente: Oficina de Estadísticas de las Naciones Unidas, base de datos COMTRADE, SELA, 1988.

TABLA 12. Principales importadores de productos electrónicos 1979-1985. (Miles de millones de dólares)

	Productos electrónicos			
	1979	1983	1984	1985
Países desarrollados	48.39	73.54	93.53	100.00
Japón	2.17	2.94	3.74	3.69
Estados Unidos	11.48	23.78	35.53	36.98
Alemania, Rep. Fed. de	7.20	8.88	9.93	11.06
Reino Unido	5.54	9.19	10.30	11.00
Francia	4.48	5.84	6.19	6.92
Países Bajos	8.82	3.45	3.94	4.49
Canadá	2.71	5.03	6.91	6.23
Italia	3.16	3.65	4.53	5.34
Irlanda	0.48	1.02	1.37	1.42
Suecia	1.34	1.61	1.87	2.24
Suiza	1.18	1.32	1.55	1.78
Regiones en desarrollo				
Taiwan	1.00	1.44	—	—
República de Corea	1.07	2.17	2.65	—
Hong Kong (a)	1.59	2.61	3.95	3.71
Singapur (a)	1.72	3.11	3.78	3.53
Malasia	0.95	(1.74)	—	—

a: Incluidas las importaciones para reexportación.

Fuente: Oficina de Estadísticas de las Naciones Unidas, base de datos COMTRADE, SELA, 1988.

TABLA 13. Saldo de la Balanza Comercial y en Cuenta Corriente de los principales países y zonas del mundo
(En miles de millones de dólares corrientes)

Países y zonas / Años	Saldo de la Balanza Comercial								
	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988
R. F. de Alemania	— 7.3	15.5	24.5	51.5	21.1	27.8	54.7		
Estados Unidos	—25.3	—28.1	—36.5	—61.1	—112.5	—124.4	—147.7	—170.0	—134.0
Francia	—12.4	—10.0	—15.5	— 8.4	— 4.7	— 5.3	— 2.1		
Japón	2.1	20.0	18.1	31.5	44.3	56.0	92.8		
Reino Unido	2.9	7.5	3.5	— 1.8	— 5.7	— 2.7	— 12.1		
Conjunto de países Industrializados	—32.8	—40.0	—29.0	—18.0	— 53.0	— 47.0	— 9.0		
Países en desarrollo Exp. de petróleo	168.0	126.0	62.0	44.0	69.0	68.0	18.0		
Otros países en desarrollo	—45.0	—65.0	—43.0	—20.0	— 15.0	— 19.0	— 8.0		
Países de Asia y del Sudeste Asiático					4.0	9.0	19.0		
Conjunto de países en desarrollo	123.0	61.0	19.0	24.0	54.0	49.0	10.0		
Países de Europa del Este	6.0	2.0	13.0	13.0	18.0	8.0	4.0		
América Latina *	—14.9	—18.8	— 8.9	—19.9	— 29.9	— 25.7	— 9.1	14.3	

Fuente:. B. R. I. Reportes aunales.
* CEPAL, Estudio Económico para América Latina y El Caribe, 1987.
ICCI, Observatorio Colombiano de la coyuntura internacional varios números.

TABLA 13. Saldo de la Balanza Comercial y en cuenta corriente de los principales países y zonas del mundo
(En miles de millones de dólares corrientes).

Países y zonas	Saldo de la Balanza en Cuenta Corriente							
Años	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987
Rep. Fed. de Alemania	—16.2	— 5.8	— 3.3	4.2	8.1	15.8	35.7	
Estados Unidos	3.7	4.6	— 7.1	—41.6	—106.5	—117.7	—140.6	
Francia	— 7.9	— 4.8	—12.1	— 4.4	— 1.0	— 0.2	3.9	
Japón	—10.7	4.8	6.9	33.1	35.0	49.2	85.8	
Reino Unido	7.4	15.0	8.6	3.9	1.8	4.0	— 1.6	
Conjunto de países industrializados	21.8	—32.0	—30.0	—23.0	— 66.0	— 53.0	— 16.0	
Países en desarrollo								
Exp. de petróleo	114.0	51.0	—17.0	—21.0	— 5.0	30.0	36.0	
Otros países en desarrollo	—59.0	—82.0	—63.0	—35.0	— 24.0	— 26.0	— 13.0	
Países del Asia y del Sudeste Asiático					6.0	10.0	24.0	
Conj. de países en desarrollo	55.0	—31.0	—80.0	—56.0	— 29.0	— 23.0	— 49.0	
Países de Europa del Este	N.D.	— 3.0	7.0	8.0	13.0	4.0	1.0	
América Latina *	—28.0	—40.3	—41.0	—17.4	— 0.1	— 3.6	— 15.4	— 9.8

Fuente: Reportes anuales.

* CEPAL, Estudio Económico para América Latina y El Caribe, 1987.
ICCI, Observatorio Colombiano de la coyuntura internacional varios números.

Tabla 14. Indices de precios de los productos básicos 1982-1988 (1979 - 1981 = 100)

	1982	1983	1984	1985	1986	1987*	1988**
Alimentos	70	75	64	57	62		
Bebidas tropicales	81	85	97	89	110		
Aceite vegetal	72	88	119	82	51		
Materiales agrícolas	82	88	89	78	78		
Minerales y metales	82	85	79	76	71		
Precio de las manufacturas (a)	97	93	91	91	109		
Precio real de los productos Básicos (b)	80	89	92	82	74	87	90*

Fuente: UNTACD, Boletín mensual de precio de productos básicos, y Naciones Unidas, MONTHLY BULLETIN OF STATISTICS, Diciembre de 1986.

*, ** Washington Letter varios números, citado por OCCI, Boletín Nº 7, agosto 1988.

a) Valores unitarios en dólares de las exportaciones de manufacturas de los países desarrollados.

b) Indice en dólares. Se deflactó mediante la aplicación del valor unitario en dólares de las exportaciones de las economías de mercados desarrollados.

* 90 a mayo/88.

TABLA 15. América Latina: Relación de precios del intercambio de bienes FOB/FOB. (Indices: 1980 = 100)

Año	América Latina	
	Indice	Variación
1976	91.4	6.2
1977	99.4	8.8
1978	91.4	—8.0
1979	95.9	4.9
1980	100.0	4.3
1981	94.5	—5.5
1982	86.0	—9.0
1983	87.0	1.6
1984	92.6	6.4
1985	88.5	—4.4
1986	81.7	—7.7
1987 c	82.4	0.9

Fuente: CEPAL. Sobre la base de cifras oficiales.
c: Cifras preliminares.

TABLA 16. Porcentajes de Items afectados por barreras no arancelarias [1] 1986

Items	Todos los productos	Alimentos	Materias primas agrícolas	Minerales y metales	Químicos	Otras manufact.
Países en desarrollo [2]	57.6	64.5	62.5	55.1	55.1	59.2
Países desarrollados	17.5	42.8	12.2	17.0	7.1	15.6

Fuente: *UNTACD* (1987) Citado por Jagdish Bhagwati proteccionismo 1988.

(1) Incluye cuotas, prohibiciones, medidas de control de precios, licencias automáticas, requerimientos técnicos.

(2) Aplicado a cincuenta países en desarrollo, y quince países desarrollados.

TABLA 17. Indice de crecimiento de las importaciones cubiertas por barreras no tarifarias.

	1981	1984	1986
Canadá	100	108.4	121.3
Japón	100	99.2	98.6
CEE *	100	113.9	118.3
Estados Unidos	100	112.1	123.0

Fuente: UNCTAD 1987.
* Excluye España y Portugal.

TABLA 18. Importaciones provenientes de los países en desarrollo y del mundo afectados por medidas no arancelarias seleccionadas en algunos países desarrollados, 1984. (Porcentaje).

	Todas BNA seleccionadas (b)					Todas BNA menos medidas para arancelarias				
		Países en desarrollo					Países en desarrollo			
Productos	Mundo	Todos	América Latina	Asia	Africa	Mundo	Todos	América Latina	Asia	Africa
Alimentos bebidas, tabaco, aceites y nueces	37	29	28	35	22	32	24	24	28	19
Materias primas agrícolas	5	5	10	3	3	4	4	10	3	2
Minerales y metales	15	10	8	16	6	15	10	8	15	6
Combustibles	15	12	7	13	9	15	11	6	12	9
Todos los productos	18	13	13	14	10	17	12	12	13	9

b. Abarca medidas para arancelarias; medidas de control de precios que incluyen derechos antidumping y compensatorios, y gravámenes variables, vigilancia de los precios del control del volumen que incluye prohibiciones, coutas, autorizaciones no automáticas para importar, y restricciones Acuerdo Multifibras; y, autorizaciones automáticas incluyendo vigilancia del volumen.

Fuente: UNCTAD base de datos sobre medidas comerciales.

BIBLIOGRAFIA

1. BAEZ R, Francisco, "Acreedores y deudores: los juegos internacionales del poder". *Investigación Económica.* Octubre-diciembre 1987. Nº 182. México.
2. BHAGWATI, Jagdish, *Proteccionismo.* 1988. London, England.
3. CAHIERS FRANCAIS, *Commerce International* Nº 229. Janvier-fevrier 1987.
4. CAPUTO, Orlando y ESTAY, Jaime, "La economía mundial capitalista y América Latina". *Economía de A. L.* Nº 16. 1987. México.
5. CEPAL, *Estudio Económico de América Latina.* 1986 y 1987.
6. CONTEXTOS Nos. 75 de 1987, y 72 de 1986. SPG. México.
7. DRUCKER, Peter F., "Cambios drásticos en la economía mundial". *Facetas* Nº 75. Enero 1987.
8. H. BLUMEN, Charles, "La liberalización del comercio mundial: La Ronda Uruguay". *Perspectivas Económicas* Nº 57. 1986.
9. IILA, Instituto Italo-Latinoamericano. *Reportes sobre las perspectivas de mediano plazo para los países de América Latina.*
10. INTER-AMERICAN DEVELOPMENT BANK, *Economic and Social Progress Report.* 1988.
11. J. BOONEKAMP, Clemens, "Las restricciones voluntarias de exportaciones". *Finanzas y Desarrollo,* diciembre de 1987.
12. MACDONOUGH, William, "Perspectivas del comercio y la deuda". *Perspectivas Económicas* Nº 50. 1985.
13. MARQUEZ, Miguel, "La cuestión tecnológica en América Latina". *Economía de América Latina Cide* Nº 15. 1986. México.
14. NACIONES UNIDAS, *Estudio Económico Mundial 1987.* 1987. New York.
15. OCCI: Observatorio Colombiano de la Coyuntura Internacional. Varios números.
16. RAINELLI, Miguel, "Le commerce international". París, 1988. *Le Decouverte,* collection Reperes.
17. RESTREPO, Martha C., FRANCO, Mario, RESTREPO, Ramiro, "Economía mundial: inestabilidad, reestructuración e incertidumbre". *Economía Colombiana* Nº 203. Marzo 1988.
18. RESTREPO, Martha C., FRANCO, Mario, RESTREPO Ramiro, "Comercio y nuevo proteccionismo". *El Colombiano,* Medellín, julio 1988.

19. SELA, "Los retos del Sela en el escenario internacional". *Capítulos* Nº 17, julio-septiembre. 1987. Caracas.

20. SELA, *Relaciones Económicas Internacionales de América Latina*. Editorial Nueva Sociedad, primera edición, 1987. Caracas.

21 SELA, *La economía mundial y el desarrollo de América Latina y el Caribe*. Editorial Nueva Sociedad, 1988, Caracas.

22. TUSSIE, Diana, "El papel del Gatt en el sistema de comercio internacional". *Economía de América Latina*, Cide Nº 17. 1988. México.

23. WORLD, BANK, "World Development". *Report*, 1987 y 1988.